

monico

CASO DE ÉXITO

Hasta **50% menos** tiempo operativo con IA

El equipo de Ofertas de Sector Público de Siemens Healthineers gestiona entre 180 y 250 licitaciones al año con 6 personas — y con monico sostiene ese crecimiento sin ampliar el equipo.

EN COLABORACIÓN CON

SIEMENS
Healthineers 

MÁS OPORTUNIDADES. EL MISMO EQUIPO.

El desafío

- 01 Información distribuida entre bases, anexos y documentos complementarios.
- 02 Riesgo de perder visibilidad de requerimientos importantes.
- 03 Poco tiempo para analizar información y generar repreguntas.
- 04 Personal técnico experto en sus equipos, pero no especializado en licitaciones.
- 05 Necesidad de mantener visibilidad sobre calendarios, actividades y KPIs.
- 06 Crecimiento del mercado y de las oportunidades con el mismo número de personas.

10-15

documentos y anexos por
licitación

100+

páginas por convocatoria

El impacto podía ser crítico: perder procedimientos por no contar con tiempo suficiente para preparar una propuesta clara y completa.

DESIGN PARTNER DESDE FINALES DE 2024

La transformación con monico

01

Análisis documental

De cientos de páginas a información accionable. El equipo localiza requerimientos sin depender de una sola persona experta.

02

Juntas de aclaraciones

De horas a minutos: analiza preguntas y respuestas, detecta temas recurrentes y apoya la preparación de repreguntas.

03

Acceso al expertise

Más áreas participan con contexto y confianza. El conocimiento deja de depender solo de los especialistas en licitaciones.

04

Visibilidad y control

Dashboard, etiquetas, buscadores y checklists dan trazabilidad total sobre KPIs, calendarios y puntos de atención.

EL MOMENTO DE MAYOR PRESIÓN

6 horas

En algunos procedimientos, el equipo dispone de apenas 6 horas para analizar respuestas y preparar repreguntas; en otros, la información llega por la tarde y debe trabajarse para la mañana siguiente.

- 01 Analizar preguntas y respuestas del procedimiento.
- 02 Identificar información relevante de competidores.
- 03 Consultar históricos y detectar temas recurrentes.
- 04 Reconocer puntos que requieren atención.
- 05 Apoyar la preparación y justificación de repreguntas.

“Es como tener dos o cuatro ojos más en las ofertas.”

— Alan Alexis Cerón Cárdenas, Coordinador de Ofertas – Sector Público, Siemens Healthineers

La idea no es sustituir al experto, sino hacer que su tiempo valga más: menos trabajo rutinario, más estrategia y calidad en cada propuesta.

–50%

Tiempo en tareas operativas.

**180–
250**

Licitaciones gestionadas al año.

6

Personas en el equipo.

100%

Satisfacción con el acompañamiento.

MÁS ALLÁ DEL AHORRO DE TIEMPO

Resultados adicionales

01

Ahorro de horas

Menos tiempo en tareas rutinarias de análisis documental y reporte.

02

Control de KPIs

Mejor seguimiento de métricas clave en cada procedimiento.

03

Visibilidad para managers

Entienden rápidamente qué está pasando y dónde hay puntos de atención.

04

Comunicación interna

Mayor alineación entre áreas técnicas y comerciales.

05

Claridad en calendarios

Mayor certeza sobre tiempos y ventanas de participación.

06

Mejora en hit rate

Más ofertas de calidad y mejor tasa de éxito.

EN PALABRAS DE SIEMENS

“monico es el integrante del equipo que está para solucionar tu trabajo rutinario. Más datos, mayor ayuda.”

— Alan Alexis Cerón Cárdenas, Coordinador de Ofertas – Sector Público, Siemens

“Con monico usarás menos tiempo en tareas rutinarias y más tiempo para lo que realmente importa.”

— Alan Alexis Cerón Cárdenas, Coordinador de Ofertas – Sector Público, Siemens

Design Partner desde finales de 2024 · 100% de satisfacción con el acompañamiento · Planes de expansión a otras áreas y regiones.

monico

SIEMENS
Healthineers 

Simplificando licitaciones.

SIGUIENTE PASO

Agenda una demo

hello@monico.ai

RESULTADO

Menos tareas rutinarias.

Más tiempo para ganar.